



## 停止贸易战：正是美国经济所需

玛丽·洛芙丽<sup>1</sup>

编者按：近日，中美贸易谈判达成第一阶段协议。美国彼得森国际经济研究院的学者撰文指出，美国原计划加征的关税只会损害自身经济利益，不会对中国经济产生显著影响。达成第一阶段协议不但是美国经济所亟需的，而且是让中美贸易摩擦降温、进而开启后续谈判的前提。

美国贸易谈判代表宣布中美两国达成第一阶段贸易协议，这对于美国经济来说是好事。中国同意大量采购美国农产品、能源和制成品，并且在知识产权保护与汇率制度等方面做出承诺。美国宣布降低九月份对中国输美产品（包括进口服饰及饰品）所加征的关税，并且宣布取消原定于12月15日对中国输美产品加征的关税。美国于2018年对价值2500亿美元的中国输美产品加征了25%的关税，对于这部分关税，美国并未予以降低或取消。

如果特朗普政府没有取消原定于12月15日对中国输美产品加征的关税，那么美国对中国输美产品加征的平均关税率将达到24%。这一平均税率远高于中美贸易战爆发之前的平均税率（3.1%）。

这一协议的达成不仅可以使美国进口的手机、笔记本电脑、玩具——这些产品多数是由美国设计并在美国销售——避免被征收更高的关税，还可以使中国无法对美国采取相应的报复措施，比如无法对美国汽车及汽车零部件再次加征关税。

---

<sup>1</sup> 玛丽·洛芙丽（Mary E. Lovely）是彼得森国际经济研究院高级研究员、经济学教授，研究领域包括国际经济与中国经济的发展。本文英文原文载于彼得森国际经济研究院网站：<https://www.piie.com/commentary/op-eds/trade-war-ceasefire-just-what-americas-economy-needs>。此为中文摘译版。

原定于 12 月 15 日加征的关税会损害美国经济利益，但是不会对中国经济带来显著影响。美国原定于 15 日对价值 1600 亿美元的中国输美产品加征关税，这些产品的 60% 是电脑、手机、笔记本电脑等电子产品。这些电子产品中的多数由在华外企的工厂组装，组装苹果手机的富士康就是其中之一。对这些产品加征的关税多数会落到美国自己的科技公司及其供应商身上。而那些在美国看来获得政府补贴、进行技术“偷窃”的中国企业并不会受到明显影响。诚然，销售量的下降会导致工厂里的一些中国员工被裁员，但关税并不会对驱动中国科技创新的关键因素造成明显冲击。

新关税不仅没用，而且会使美国付出高昂代价。美国经济的整体强劲掩盖了制造业中不断滋生的问题，这些问题有相当一部分是由贸易战导致的。关税大多落在了中间产品上，而美国制造商正是依靠这些零部件和供应来维持其生产。其中一些产品的供应商位于中国。随着对这些产品施加的关税达到 25%，美国的工厂感到了压力，加上全球经济增速放缓，美国企业要维持和扩大出口变得更困难了。

过去四个月里，美国工厂的生产都在萎缩。供应链管理研究院发布的民意调查显示，经济形势不确定和中美贸易摩擦是美国工厂生产持续下降的原因。尽管在过去两年里有价值 230 亿美元的补贴，美国农业州还是在中美贸易摩擦中受损。

贸易休战将给美国工厂和农场带来急需的休整。在谈判中，美国明确要求中国必须恢复购买美国农产品，此举将帮助美国农业复苏。降低目前的关税也将减轻美国制造业出口商面临的压力。

最重要的是，美国指控中国在技术转让、知识产权保护、科技创新等领域存在不公正行为，而贸易休战使中美两国有更大可能找到解决这些问题的可持续办法。

有人认为，推迟或取消加征关税将有损美国和中国进行第二阶段和第三阶段贸易谈判时的筹码，特别是涉及产业补贴等亟待解决的棘手议题时。这类批评忽视了一个事实，那就是达成第一阶段协议是围绕其他议题开展后续谈判的前提。中美开展后续贸易谈判、达成更多贸易协议首先要求中美紧张局势不再升温。

中美贸易摩擦缓和所带来的政治和经济利益是显而易见的。现有关税的下降、新关税的取消，特别是如果第二阶段贸易谈判——将涉及一些更复杂的议题，比如美国企业在中国市场准入以及导致贸易扭曲的政府产业补贴——可以紧随其后，这对于美国经济和特朗普竞选来说都是有益的。为美国企业和工人争取到更有利的贸易条款的时候到了。

（李博冉摘译，归泳涛校）